

## **BAB V**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1 Kesimpulan**

Dari hasil pembahasan tentang sistem informasi akuntansi penjualan tunai PT Matahari Department Store Hartono Mall Yogyakarta, maka dapat diambil kesimpulan sebagai berikut :

1. Sistem penjualan tunai yang diterapkan pada PT Matahari Department Store Hartono Mall Yogyakarta, dimulai dari pelanggan datang ketoko, membuat order pembelian, SPG/SPB mencari stock barang digudang dan membuat nota penjualan tunai 3 rangkap, pelanggan menyerahkan barang ke kassa, bagian kassa melakukan transaksi penjualan dengan menginput barang ke mesin pos register, menerima uang pembayaran dari customer dan memberikan barang, nota penjualan rangkap ke 2 dan pita register kas.
2. Pelaksanaan sistem penjualan tunai terdapat perbandingan antara teori akuntansi dengan praktik sistem penjualan tunai yang ada di PT. Matahari Department Store Hartono Mall Yogyakarta adalah sebagai berikut:

Berdasarkan hasil perbandingan antara teori sistem informasi akuntansi penjualan tunai barang CV (*Consignmen Vendor*) yang ada di PT. Matahari Department Store Hartono Mall Yogyakarta sebagian besar sudah sesuai dengan teori sistem informasi akuntansi penjualan tunai.

Sedangkan yang tidak sesuai dengan teori yaitu belum adanya bagian gudang tersendiri khusus barang CV (*Consignmen Vendor*). Dan menyebabkan angka kehilangan barang tinggi.

Dari hasil perbandingan tersebut, menunjukkan bahwa peluang dan kekuatan yang dimiliki oleh PT. Matahari Department Store Hartono Mall Yogyakarta sudah baik dalam menghadapi persaingan bisnis dalam meningkatkan penjualan, sedangkan ancaman dan kelemahannya tidak terlalu berpengaruh karena ancaman dan kelemahan yang terjadi bisa segera diantisipasi oleh pihak manajemen PT. Matahari Department Store Hartono Mall Yogyakarta.

3. Pengendalian intern bukan hanya merupakan prosedur untuk memeriksa dan menganalisa ketelitian data akuntansi, tetapi juga meliputi semua metode dan kebijakan yang digunakan perusahaan dalam mengendalikan jalannya operasional perusahaan agar dapat mencapai tujuan yang telah ditetapkan. Contohnya, transaksi retur penjualan harus dengan otorisasi supervisor. Dan contoh lainnya adalah misalnya bagian order penjualan membuat nota penjualan setelah menerima order dari pembeli.

## **5.2 Saran**

Untuk pengembangan lebih lanjut maka penulis memberikan saran yang bermanfaat dan dapat membantu manajemen PT Matahari Department Store Hartono Mall Yogyakarta untuk masa yang akan datang yaitu :

1. Perlu adanya bagian gudang untuk menyiapkan barang yang dipesan oleh pembeli.
2. Untuk lebih meningkatkan sistem penjualan tunai dan menerapkan sistem pengendalian intern yang lebih baik.